

真心と鮮度・ボリュームを追求した
『グルメ回転寿司』のチェーン店展開で躍進！

さあ、おいしい舞台へ

年2回
優待



「鮮魚の追求」による旬と美味しさへのこだわり

すし 銚子丸

銚子丸
直送



とれたて鮮魚を産地から直接店舗へ！



本まぐろ5カンセット

銚子丸ブランドの
更なる向上を目指す

対面販売と親切・思いやり・
誠実さに溢れた接客サービスと
江戸前寿司の品質と技の追求。



2016年4月オープン当日の「すし銚子丸南千住店」
よりおいしく、より速く、よりよいサービスを顧客へ提供することを使命として、活気ある店舗をつくっている。

株主優待

食事優待券

年2回
(5月・11月)

100株以上は 2,500円

200株以上は 5,000円

相当を贈呈。

銚子丸全店で
利用可能



または

特選品から
選択

200株以上の株主は以下の特選品から選択

「特選辛子明太子&甘塩たろこ (800g相当)」
「佃煮詰合せ (全9品)」



特選辛子明太子&
甘塩たろこ (800g 相当)
佃煮詰合せ

いわし銚子煮 200g いわしマリネ 100g
わかめ健康煮 100g ごぼういわし 100g
きょうりぼ 120g さんまピリ辛煮 6切れ
しじみ佃煮 100g 鉄砲漬け 240g
いわし梅煮 100g

100株以上の株主は以下の特選品から選択

「甘塩たろこ (400g相当)」 「佃煮詰合せ (全6品)」



いわし銚子煮 200g わかめ健康煮 100g
しじみ佃煮 100g いわし梅煮 100g
さんまピリ辛煮 6切れ 鉄砲漬け 240g

投資のポイント

効率的な流通コストマネジメントを
実践するため、関東圏エリア(東京
都、千葉県、埼玉県、神奈川県)に
特化させたドミナント出店による着
実なエリアマーケティングで、店舗
数を拡大。また、メインの既存顧客
層にはグルメ嗜好に応える「こだわり」
の商品を提供し続け、「若年・ファ
ミリー層」をターゲットに、新規顧客
層の拡大に向けたメニューの充実を
常に図っている。ホスピタリティ精
神とメニュー開発の革新によって、
堅実な成長を遂げている。

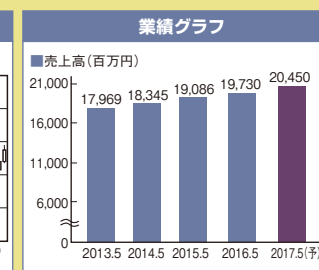
投資DATA

いくらから買える? 417,500円

配当利回り 0.72%

株価 4,175円
配当 30円(17.5%)
最低取引株数 100株
市場 JASDAQ(スタンダード)

〒261-0025
千葉県千葉市美浜区浜田2-39
☎043-350-1266
http://www.choushimaru.co.jp/



引き続き寿司業態の事業領域に集中し、店舗数拡大と独自性の確立を重点施策として売り上げ増を目指す。2017年5月期は、売上高204億5,000万円(前期比3.6%増)を予想。積極的な営業展開により、「売上高200億円、100店舗体制」を目前としている。

銚子丸らしさの追求と、
さらなる成長のとき！

新たな取り組みで、

代表取締役社長
石田 満



銚子丸と言ったら「まぐろ」。希少
価値の高いプレミアム本まぐろに
代表される、当社の主力食材で
ある「まぐろ」にこだわったイベント
メニューの充実をはじめ、銚子丸
らしい「高品質」かつ時節の「旬」
を追求してまいります。
2016年4月に出店の南千住店と
9月に出店の木場店は、開店以来、
連日の賑わいを維持しています。
売上200億円、100店舗体制で
足踏みすることなく、駅前を含め
た繁華街立地の出店候補地を
積極的に開拓し、さらなる成長を
目指してまいります。

読者
プレゼント

銚子丸特選品 10名様に！



※当選者に送付される品物は掲載品と
異なる場合があります。
ご了承ください。

詳しくは 88 ページを参照