

女性の美を創造し、演出する…

CBON
To create and produce the beauty

割当基準月 3月

シーボン

Business

“お客様の肌に最後まで責任を持つ”ために生まれたビジネスモデル

化粧品の研究開発から生産・販売にとどまらず、サロンケアサービスまでをワンストップで展開。美容のプロである「フェイシャルリスト」が、直営サロンで肌チェックやフェイシャルケア等の定期的なアフターサービスを行いサポート。上質なサービスの提供が顧客との長期的コミュニケーションを実現している。

Home
Care
ホームケア

+

Salon
Care
サロンケア

Topics 「女性の活躍」が成長の原動力

「女性役員」「女性管理職」を積極的に登用する会社 第1位※1

2016年度「準なでしこ銘柄」に選定 ※1:「CSR企業総覧(雇用・人材活用編)」2017年版(東洋経済新報社)

※2:2016年3月31日時点

女性役員比率60%※2、女性管理職比率87%※2と多くの女性リーダーが活躍しているシーボンにとって、志を持った社員が輝き続けるための環境を整えることは、企業の成長にとって、とても大切なこと。「ショートタイム正社員」などの制度拡充と社内啓蒙活動を積極的に行う等、ライフステージの変化をサポートする職場環境づくりに取り組み、企業価値の向上を図っている。

読者
プレゼント
シーボン
酵素美人-赤ピンク
グレープ
フルーツ味

3名様に!

詳しくは
→104 ページを参照「キレイになりたい」を応援する
株主優待

(2016年実績)

たくさんの自社製品から選べる
株主優待カタログ

<条件一覧>	100~499株	500株以上
1年未満	5,000円分	10,000円分
1年以上3年未満	10,000円分	20,000円分
3年以上	12,000円分	24,000円分

保有期間×保有株式数に応じて
希望製品をカタログより選択

◆株主の保有状況は株主番号で管理されているため、下記の事項に該当する場合は、株主番号が変わり、保有期間が途切れることがあるため注意が必要。
①所有株式を全て売却した場合。 ②証券会社の貸株サービスを利用している場合。

さらに

サロンケア
無料招待※20歳以上の女性限定。
一人1回限り。

お得な特別セットも充実!!

酵素美人2本セット
(野草源酵素®入り酢飲料)

5,000円の例

ボディケアセット
(ボディソープ・ハンドクリーム・入浴剤)

5,000円の例

洗顔セット
(クレンジング※・洗顔料※)

10,000円の例

アビリティセット
(クレンジング・洗顔料・化粧水・保湿ジェル)

12,000円の例

ベーシックケアセットII
(クレンジング※・化粧水※・乳液※・美容液※)

20,000円の例

ベーシックケアセットIII
(クレンジング※・洗顔料※・化粧水※・乳液※・美容液※・入浴剤)

24,000円の例

◆写真は2016年株主優待カタログに掲載された一例

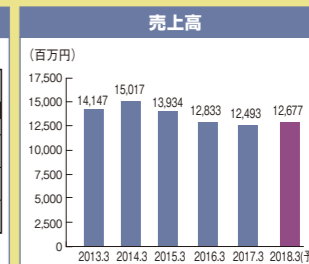
投資のポイント

自社で研究開発・製造した化粧品の販売と、直営店「フェイシャルリストサロン」での充実したアフターサービスが特徴的なビジネスモデルで成長してきたシーボン。創業時から一貫したきめ細かいサービスを核とし、競合他社との大きな差別化を図っている。安定した顧客基盤が堅実経営を支え、製品とサービスの信頼の証となっている。一方で、ショップ型店舗の展開やテレビ通販といった新しい販売チャネルでの取り組みにも期待がよせられている。

投資DATA

いくらから買える? ⇨250,000円 配当利回り⇨1.60%

株価
配当 2,500円
40円(18.3%)
40円(17.3%)
最低取引株数 100株
市場 東京1部



強みである顧客との長期的コミュニケーションの強化による、さらなる業績向上を目指し、2018年3月期は、売上高12,677百万円(前期比1.5%増)、経常利益396百万円(同7.2%増)、当期純利益217百万円(同23.3%増)を見込んでいる。