

美を創造し、演出する…

シーボン

C'BON
To create and produce the beauty

→ 割当基準月 3月

女性が自分らしく輝ける社会の実現に貢献していく

“お客様の肌に最後まで責任をもつ”ために
化粧品を販売して終わるのではなく、
サロンでの肌チェックや
フェイシャルケア等のアフターサービスを通じて、
肌が美しく輝くまでをしっかりとサポートしている。



女性にとって、キレイになるということは
周りの人々を幸せにするほどの
エネルギーを生み出すもの。
シーボンは、事業活動を通して
女性エネルギーを世の中の喜びや夢へ
つなげていくことを目指している。

投資のポイント

自社で研究開発・生産した化粧品の販売と、直営店「フェイシャルサロン」での充実したサービスという特徴的なビジネスモデルで、競合他社との大きな差別化を図っているシーボン。安定した顧客基盤が堅実経営を支え、製品とサービスへの信頼の証となっている。収益力の改善を目指した社内体制の見直しも落ち着き、新規出店による直営店チャネルの強化を推進する一方、中国市場への進出等新しい販売チャネルでの取組みにも期待が寄せられている。

投資 D A T A

いくらから買える? ⇒ **320,000円** 配当利回り ⇒ **1.25%**

株価	3,200円
配当	40円(19.3%)
最低取引株数	40株(18.3%)
市場	100株 東京1部

株値チャート

売上高

年	売上高(百万円)
2014.3	15,017
2015.3	13,934
2016.3	12,833
2017.3	12,493
2018.3	12,564
2019.3(推)	12,755

Webマーケティングやブランドイメージを高める広告の強化による集客力の向上などを図り、強みである顧客との長期的コミュニケーションの強化によるさらなる業績向上を目指し、2019年3月期は、売上高12,755百万円(前期比1.5%増)を見込んでいる。

株主優待

たくさんの自社製品から選べる株主優待カタログ

株主特典
サロンケア
株主モニター招待
※20歳以上の女性限定
一人1回限り

<条件一覧>	100~499株	500株以上
1年未満	5,000円分	10,000円分
1年以上3年未満	10,000円分	20,000円分
3年以上	12,000円分	24,000円分

保有期間×保有株式数に応じて希望製品をカタログより選択

◆株主の保有状況は株主番号で管理。
1年以上継続保有の対象は、毎年3月末時点の株主名簿に同一株主番号で2回以上、3年以上継続保有の対象は4回以上連続して記載された株主が対象。

酵素美人2本セット
(野草源酵素の入り酢飲料)

5,000円の例

ボディケアセット
(ボディソープ・ハンドクリーム・フェイシャルistシリーズサンプルセット※)

5,000円の例

洗顔セット
(クレンジングクリーム※・洗顔料※)

10,000円の例

アビリティセット
(クレンジングクリーム・洗顔料・化粧水・保湿ジェルクリーム)

12,000円の例

ベーシックケアセットII
(クレンジングクリーム※・化粧水※・乳液※・フェイシャルistシリーズサンプルセット※)

20,000円の例

ベーシックケアセットIII
(クレンジングクリーム※・洗顔料※・化粧水※・乳液※・薬用美容液サンプル※・フェイシャルistシリーズサンプルセット※)

24,000円の例

▲写真は2017年株主優待カタログに記載された一例

TOPICS 再成長に向けて、新たな取組みをスタート

1 カウンセリング力の強化

“販売の質”の向上を目指す

新肌カウンセリングシステムを全店で導入



左：画面イメージ 右：肌撮影機「EPISCAN」

2 中国市場への挑戦

中国における認知度向上を目指す

2018年1月、海外1号店を中国・寧波の5つ星ホテルへ出店(運営は現地特約店による)



読者プレゼント シーボン 酵素美人-赤

プレゼント



ピンクグレープフルーツ味
3名様に!

詳しくは
→96ページを参照