

C'BON
To create and produce the beauty

美を創造し、演出する

シーボン

「美肌づくりのパートナー シーボンだからできること」

付加価値型化粧品ビジネスで、女性のエネルギーを社会の活力へ

化粧品会社であるシーボンは、高品質な化粧品を販売するだけで終わらない。

「より早く美しい肌に導き、お客様の人生が輝くお手伝いをさせていただきたい。」

その思いから、サロンでの肌チェックやフェイシャルケア等の

アフターサービスを通じて顧客のサポートを行っている。

女性にとって、キレイになることは

周りの人々を幸せにするほどの

エネルギーを生み出すもの。

シーボンは、事業活動を通して、

女性のエネルギーを世の中の喜びや夢へ

つなげていくことを目指している。

自社での研究開発により
生み出された化粧品

Cosmetics
化粧品

自宅で行う
毎日の丁寧な
お手入れ

Home Care

自宅でのスキンケア

サロンでの
プロによる
美肌サポート

Salon Care

サロンでのスキンケア

シーボン独自のビューティ・システム

ホームケア製品10,000円(税抜)購入ごとに
1ビューティアップ・ポイント(BP)が発生し
1ポイントで1回、“サロンケア”を無料で受けられる。

ホームケア
製品購入
10,000円(税抜)

ビューティアップ
ポイント
1BP

サロンケア
1回

読者
プレゼント

シーボン
酵素美人-桃



3名
様に!

詳しくは → 90 ページを参照

株主優待

たくさんの自社製品から選べる株主優待カタログ

保有期間×保有株式数に
応じて希望製品をカタログより選択

＜条件一覧＞	100～499株	500株以上
1年未満	5,000円分	10,000円分
1年以上3年未満	10,000円分	20,000円分
3年以上	12,000円分	24,000円分

◆株主の保有状況は株主番号で管理。1年以上継続
保有の対象は、毎年3月末時点の株主名簿に同一株
主番号で2回以上、3年以上継続保有の対象は4回
以上連続して記載された株主が対象。

※医薬部外品

ベーシックケアセットI

(フェイシャルリストシリーズ/化粧水※・
乳液※・サンプルセット※)

・人気 No.1

12,000円
の例



美容ドリンク4本セット

(酵素美人-緑・酵素美人-桃・酵母美人-カシス・酵母美人-カムカム)

・人気 No.4

12,000円
の例



酵素美人
2本セット

(酵素美人-緑・酵素美人-桃)

・人気 No.3

5,000円
の例



アビリティセット

(アビリティシリーズ/フレンジング
クリーム・洗顔料・化粧水・保湿ジェル)

・人気 No.2

12,000円
の例



ボディケアセット

(ボディソープ・ハンドクリーム・
フェイシャルリストシリーズサンプルセット※)

5,000円
の例

・人気 No.5



▲ランキングは
2018年株主優待の実績
表示金額は消費税込で
2019年3月末時点のもの

投資のポイント

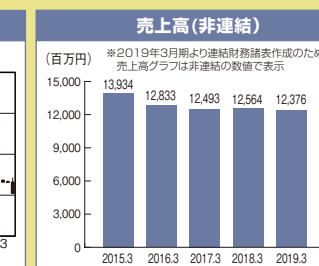
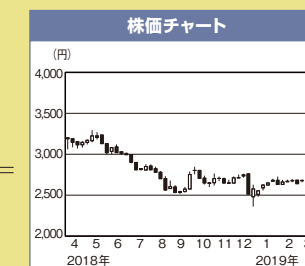
化粧品の研究開発から生産・販売を自
社で一貫して行うシーボン。化粧品会
社でありながら、直営店サロンで充実
したアフターサービスを提供すると
いうユニークな事業スタイルが、競合
他社と一線を画している。堅実経営を
支えるのは、製品・サービスへの信頼
の証である安定した顧客基盤。ブラン
ドイメージの浸透を図る広告露出の
拡大、サービスの要である人員体制
の強化、事業変化にスピーディに対応
できるIT環境の整備等に取り組み、収
益力の改善を目指している。

投資 DATA

いくらから買える? 252,500円 予想配当利回り 1.58%

株価
配当 2,525円
40円(20.3%)
40円(19.3%)
最低取引株数 100株
市場 東京1部

〒216-8556
神奈川県川崎市宮前区菅生
1-20-8
☎044-979-1620(IR担当窓口)
🌐 <https://www.cbbon.co.jp/company/>



今後は、新規顧客向けの販売戦略を見直すとともに、販売チャネル拡大に向けた生産性の向上にも積極的な投資を実施し、2020年3月期の連結業績の見通しは、売上高12,953百万円(前期比3.3%増)、経常利益304百万円(同0.7%増)を見込んでいる。